

JOB DESCRIPTION

Sales & Marketing (Consumer)

Bertanggung jawab untuk mengembangkan dan mempertahankan posisi Prima Fit sebagai supplier peralatan fitness terbaik di Indonesia terutama untuk produk home use.

SALES :

1. Membangun dan mengembangkan serta menjaga kerahasiaan data base pelanggan di seluruh Indonesia.
2. Menjamin kepuasan pelanggan selalu terpenuhi baik sebelum, ketika maupun sesudah penjual terjadi.
3. Mengembangkan program-program penjualan yang bertujuan untuk meningkatkan penjualan dan nama baik produk.
4. Memastikan semua permintaan pelanggan terutama penawaran dan proposal dapat diterima pada hari yang sama.
5. Bekerja sama dengan departemen lain untuk memastikan inventori peralatan mencukupi untuk mendukung penjualan yang berkelanjutan.

MARKETING :

1. Ikut bertanggung jawab atas suksesnya pameran dan launching yang akan diadakan oleh perusahaan dengan tujuan meningkatkan penjualan dan memperkenalkan produk baru kepada pasar.
2. Mengembangkan dan menjaga hubungan baik dengan pelanggan dengan menjalin komunikasi secara rutin dan berkelanjutan.
3. Membangun hubungan baik dengan retailer yg menjual produk dari PrimaFit.
4. Melakukan produk training kepada pembeli dan sales training bagi sales staff di retailer

Tujuan 1 Bulan Pertama :

1. Mempelajari dan mengenal dengan baik semua produk-produk Life Fitness terutama peralatan consumer
2. Mengadakan survei terhadap produk-produk kompetitor yang ada di pasaran mengenai harga dan keunggulan serta kekurangannya dibanding Life Fitness
3. Mahir menyusun penawaran dan proposal untuk pelanggan dengan situasi dan kondisi yang berbeda-beda

If your experience matches the requirements listed, please email your CV to ask@primafit.com or mail it to *the address above*